



龍記產品經銷商/特約經銷商
投資計劃書

河源龍記金屬制品有限公司



引言

近年來，國內開始盛行連鎖產品經銷方式。短短幾年間，各類服裝、食店連鎖產品經銷店已遍布中國各地。然而，專營連鎖模架產品經銷的方式目前尚未出現。適逢國內模具工業發展蓬勃，模架業發展前景潛力雄厚，龍記把握了這個良機，首創了全球模架產品特約經銷模式。

龍記為那些渴望在國內擁有自己事業的有志人士創造機會成為大企業中的小老板，同時亦會提供經銷產品培訓，確保一個從未嘗試過擁有或管理自己生意的投資者可在龍記集團的支持下開創自己的事業。

在機會處處的偉大祖國，龍記歡迎有資金與創業精神的你成為我們的一份子！



龍記是什麼？

『模架業中的少林寺』

龍記集團為世界四大模架制造商之一，模架銷售量多年來穩居亞洲之冠。龍記始創於 1975 年，初期以銷售模具鋼材為主，於 1985 年正式開設標準及訂造模架部。經過多年的不懈努力與創新求變，現已發展成為在亞洲地區擁有多家子公司、廠房占地面積近 500,000 多平方米、擁有加工機械設備過千臺、員工近 8,000 人的工業集團。龍記母公司於 1993 年在香港聯合交易所上市，為同行業中首家上市之公司。

龍記的使命

我們願望能秉承過往的全情投入、精益求精的精神，協助中國的模具業界走向國際化，提升質量、技術與效益。龍記將繼續以優質的產品及至誠的服務贏取全球客戶的認可與信賴。

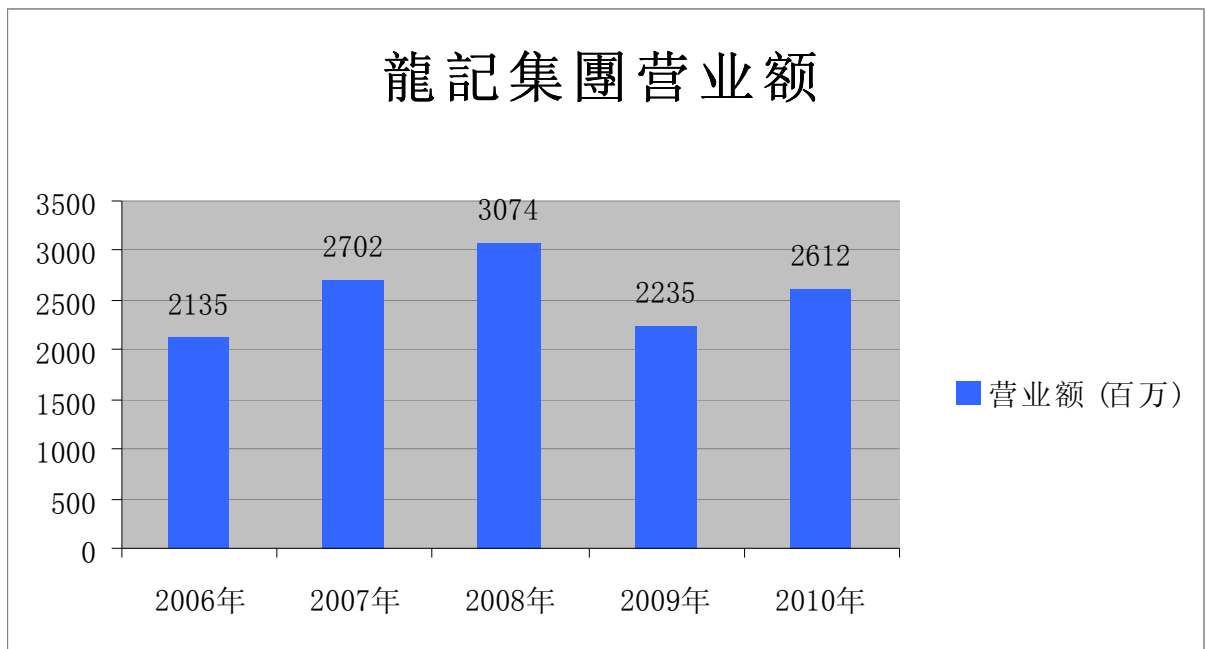
龍記的競爭優勢

1. 代理世界著名鋼廠產品，並常備充足存量供用家選購；
2. 提供“產”、“銷”一條龍服務，直接與客戶保持緊密聯系；
3. 多元化產品、高質量、快速貨期及強大的技術支持服務，超越同行。

市場現況及前景

模架市場潛力優厚

- 幾乎所有注塑產品都需要模具，而大部分模具都需要使用模架。換言之，模架不單是必需品，而且更是消耗品，受經濟衰退影響比較低。
- 中國經濟開放，內銷及出口仍保持每年以 8%至 15%的速度遞增，模具業發展欣欣向榮。
- 以下圖表為近 5 年龍記的營業額，每年均穩健增長。



成為龍記特約經銷/經銷商特點及優勢

- 獲得專業的有關產品經銷的綜合培訓。
- 把開創業務所涉及的風險減至最低。
- 無創業經驗者亦能輕易掌握。
- 中央倉庫令各地零售點縮小貨倉面積、減低庫存開支。
- 提供多種優質產品可供選擇，如標準模架、訂做模架、模具配件、標準內模件及各種優質鋼材。
- 計算機化有效控制存貨及送貨的成本支出。
- 提供開業前支持，如店鋪選址、裝修、形象設計等。
- 持續不斷地支持服務，如派員探訪、提供市場信息、提供購貨優惠、組織考察等。
- 龍記採購全球著名鋼廠產品，供零售之用：
 - 瑞典一勝百、日本大同、法國奧伯杜瓦、上海寶鋼、舞陽、德國布特魯斯 Buderus；葛利茲 Groditz、美國芬可樂 等等。

模擬投資個案

店鋪面積約 140 平方米

人民幣

租賃鋪位押金 (2 個月押金+1 個月上期)	45,000
店鋪裝修, 辦公及吊重設備等開支	220,000
雜項開支	30,000
總投資	495,000
貨物預付款	500,000
日常營運資金	500,000
所需資金	1,790,000

此模擬個案僅供參考, 實際情況需視乎店鋪面積、地點等因素影響。



模擬投資回報

總投資額 = 約 RMB 1,790,000

人民幣

	中大規模	中規模	小規模
預計營業額(月)	1,500,000	1,200,000	1,000,000
總購貨額	1,300,000	1,043,000	860,900
租金及水電支出	18,000	17,500	16,000
員工薪金支出	20,000	20,000	14,000
雜項支出	10,000	8,000	6,000
行政管理費用	12,000	8,000	5,000
每月利潤	盈利約 140,000	盈利約 103,500	盈利約 98,100

成為特約經銷/經銷商流程

階段一：

有志申請者閱讀本公司投資計劃書後，填寫申請表格並連同各項證明文件數據複印件寄回本公司。經本公司甄選後將會有專人聯絡基本條件合適的申請者。本公司亦會發信通知其他落選申請者。

階段二：

進行第一次面談，本公司人員會詳盡解釋本公司特約經銷/經銷商計劃，並會由“評審委員會”對申請者進行第一次評估測驗。經確認有資格正式申請之後，本公司人員會研究特約經銷/經銷區域及各項細節安排。

階段三：

當第一次審批通過後，“評審委員會”會和申請者進行第二次面談，這個階段是要加深本公司和申請者之間的了解。申請者需提交生意大綱及其他重要數據包括企業營業執照複印件、法定代表人身份證複印件、驗資證明、稅務登記證、銀行戶口等。

階段四：

經過第二次見面後，公司會確認雙方合作意向及確定經銷區域及營業範圍，隨後雙方簽訂特約經銷合同或經銷合同。

階段五：

特約經銷合同或經銷合同簽署後，本公司人員會安排申請者進行初步約五天的經銷產品培訓。培訓期間需全職投入，公司並會安排申請者於公司不同的工作地點培訓，以更深入了解龍記產品及銷售要求。同一時間在申請者培訓期間，本公司就會協助申請者確定選鋪事宜，同時申請者將須按照特約經銷合同或經銷合同之要求進行各項裝修工程。

階段六：

在裝修期間，本公司人員會安排申請者的工作人員兩名到本公司屬下的店鋪實習。本公司會有專業人員在申請者店鋪開業的最初一至兩周協助申請者進行各項開展業務事宜。

申請經銷商/特約經銷商資格

1. 有志創業，身體健康，信譽良好，充滿工作熱誠。
2. 必須願意全職及全情投入經營，並接受市場競爭及勇於面對挑戰。
3. 要成為龍記特約經銷商資格，須沒有同時經銷其它產品及經營其它業務；而成為龍記經銷商，須沒有同時經銷與龍記產品相同或相似的產品及經營與龍記有競爭性或相關的業務。
4. 具模具行業經驗者優先考慮。
5. 貨物預付款：50 萬。
6. 首次合同為期兩年，以後每年續簽。

周轉資金，需備人民幣 50 萬的現金作開業資本。（由於店鋪業務為現金銷售，所需周轉現金將主要用在存貨方面，具體情況則視乎實際營運而定。）

特別說明：

1. 此投資計劃書並不構成任何要約性文件或文字，亦不對申請者據此作出的判斷承擔任何責任。申請者一旦與龍記簽署特約經銷合同或經銷合同，概以特約經銷合同或經銷合同之約定為準；
2. 龍記特約經銷/經銷模式並非特許經營模式，申請者成為特約經銷商或經銷商後，與龍記亦僅為經銷之買賣關係，任何情況下，特約經銷商或經銷商均非龍記的代理人、買賣代表，也不是龍記的雇員或合夥人。



申請表

一、申請經銷區域概況

_____省（市/自治區）_____市（自治旗）_____縣（盟/區）

二、申請者概況

A、企業法人申請者填寫：（如有請填寫）

企业名称		企业类型	
注册地址		注册资本	
经营范围			
法定代表人		联系电话	
传真号码		电子邮件	
联系地址		邮政编码	
其他			

B、個人申請者填寫：

姓名		性別	
出生年月		身份證號碼	
联系电话		传真号码	
电子邮件		其他联系方式	
联系地址		邮政编码	
从事职业		有无模具经验	
学历、工作经历概述			

C、財政狀況：

資產		負債	
現金		欠債	
股票/債券/基金		樓宇按揭餘額	
房地產		其他按揭餘額	
汽車		循環借貸額	
其他資產		其他負債	
總資產		總負債	

D、需提交資料：**個人申請者：**

<input type="checkbox"/> 身份證複印件	<input type="checkbox"/> 資產證明
<input type="checkbox"/> 預選店址內外照片	

企業法人申請者：

<input type="checkbox"/> 企業營業執照複印件	<input type="checkbox"/> 法定代表人身份證複印件
<input type="checkbox"/> 驗資證明	<input type="checkbox"/> 預選店址內外照片

E、(1) (如申請成為特約經銷商，請填寫此欄)請概述申請為龍記特約經銷商的原因？

(2) 如現在經營其它業務，請說明該業務的詳細情況並提供財務數據及報表。



F、 申請表提交管道：

郵寄至廣東省東莞市常平鎮還珠瀝村太和路龍記集團馮偉強收

電話：0769-83330020 - 6627

（請注明：申請為「龍記產品經銷商/特約經銷商」）；或
發送至電子郵箱：cindychan@lkm.com.hk 統一收集。

截止日期：2011 年 9 月 30 日

期盼閣下能成為龍記集團一份子！

申請者簽署及蓋章：

日期：